**自主练习答案**

**项目一 认知国际贸易业务流程**

一、选择题

1.B 2.B 3.B 4.A 5.ABCD

二、简答题

1.国际贸易的主要特征有哪些？

（一）国际贸易困难多，稳定性差

（1）比国内贸易更复杂

（2）市场及资信调研更困难

（3）国际间贸易障碍多

（4）国际贸易的不稳定性显著

（二）国际贸易风险大

（1）商业风险

（2）运输风险

（3）价格风险

（4）信用风险

（5）汇兑风险。

（三）国际贸易操作复杂

（1）国际贸易环节复杂

（2）单证复杂

（3）货物运输复杂

（4）货款结算复杂

2.国际贸易惯例在什么情况下产生法律约束力？

国际贸易惯例在下列情况下产生法律约束力：

（1）当事人在合同或协议中明确表示采用某项惯例履约时；

（2）司法或仲裁实践中引用国际贸易惯例；

（3）国内法、公约或条约中准用国际惯例。

3.试分析进、出口贸易的业务流程。

出口贸易一般可概括为以下四个阶段：交易前的准备、合同磋商及订立、合同的履行及善后处理。

**项目二 国际贸易的准备**

一、选择题

1.A 2.D 3.B 4.A 5.ABCD

二、简答题

1.影响企业选择国际目标市场的因素有哪些？

（一）目标市场的现有规模及其发展潜力

（二）潜在竞争

（三）一致性和可行性

2.国际贸易资信调查的方法有哪些？

（一）通过国内往来银行，向对方的往来银行调查。这种调查通常是拟好文稿，附上调查对象的资料，寄给往来银行的资信部。

（二）直接向对方的往来银行调查直接将文稿和调查对象的资料寄给对方的往来银行。

（三）通过国内的咨询机构调查。

（四）通过国外的咨询机构调查。国外有名的资信机构，不仅组织庞大，效率高，而且调查报告详细且准确。其调查报告均以密码编类各类等级，这种等级的划分以估计财力与综合信用评价分为High , Good , Fair ,Limited四个等级。

（五）通过国外商会调查。

（六）通过我国驻外商务机构调查。

（七）通过国外的亲朋调查。

（八）由对方来函自己判断调查。

（九）要求对方直接提供资信资料。

3.试分析第一手资料与第二手资料的区别及各自的优缺点。

第一手资料是指自己直接经过搜集整理和直接经验所得；第一手资料指:文献资料(指原创的)和实物资料、口述资料；第一手资料就是持资料的人是最先接触该资料的，而且具有高度保密性；第一手资料具有实证性、生动性和可读性的优点；第一手资料的特点是证据直接，准确性、科学性强。

第二手资料是对[第一手资料](http://baike.baidu.com/subview/807769/807769.htm)的分析、摘要和重组，甄别和总结了一个或者多个第一手资料或者第二手资料，一般由学者创作并由学术出版机构出版。第二手资料是非原创的，不具有新的观点。典型的第二手资料如[文献综述](http://baike.baidu.com/subview/203980/203980.htm)、教科书、非独家新闻、传记等等。第二手资料一般经过了仔细的品质审查，可以视作该专业领域中的共识，是可靠的资料来源。

**项目三 交易磋商**

一、选择题

1.B 2.A 3.A 4.C 5.C

二、简答题

1.在法律上，撤销与撤回的概念有什么区别？

要约的撤销与撤回的区别：要约的撤销与撤回的目的都是为了使要约失去法律上的效力，虽然二者都是只能在承诺作出之前来进行，但它们却又存在着区别：

（一）撤回发生在要约生效之前，而撤销则发生在要约已经到达受要约人并且生效以后，但受要约人尚未作出承诺的期限内。

（二）由于要约的撤销发生在要约已经生效之后，因此对要约的撤销有者严格的限定。

2.导致发盘效力终止的原因有哪些?

任何一项发盘，其效力均可在一定条件下终止。其终止的原因，一般有以下几个方面：

（一）在发盘规定的有效期内未被接受，或虽未规定有效期，但在合理时间内未被接受，则发盘的效力即告终止。

（二）发盘被发盘人依法撤消。

（三）被受盘人拒绝或还盘后，即拒绝或还盘通知送达发盘人时，发盘的效力即告终止。

（四）发盘人发盘之后，发生了不可抗力事件，按出现不可抗力可免除责任的一般原则，发盘的效力即告终止。

（五）发盘人或受盘人在发盘被接受前丧失行为能力，则该发盘的效力也可终止。

3.构成一项有效的接受必须具备哪些条件?

（一）接受必须由受盘人作出

（二）接受必须同意发盘所提出的交易条件

（三）接受必须在发盘规定的时限内作出

（四）接受的传递方式应符合发盘的要求

**项目四 订立合同条款（一）**

一、选择题

1. C 2.C 3.A 4.B 5.D

二、简答题

1.试比较FOB、CFR、CIF三种贸易术语的异同点。

相同点：

（一）适用的运输方式相同：水上运输

（二）风险划分的界限相同：装运港船舷

（三）交货地点相同：装运港船上

（四）办理进出口手续的责任人相同：

（五）出口手续由卖方办理，进口手续由买方办理

不同点：

买卖双方承担的责任(运输、保险、进出口手续等）及负担的费用（上述责任有关的费用）不同。即，[FOB](http://www.so.com/s?q=FOB&ie=utf-8&src=wenda_link)买方负责[海运费](http://www.so.com/s?q=%E6%B5%B7%E8%BF%90%E8%B4%B9&ie=utf-8&src=wenda_link)和保险费，CIF卖方负责海运费和保险费，[CFR](http://www.so.com/s?q=CFR&ie=utf-8&src=wenda_link)买方负责保险费，卖方负责海运费。就卖方承担的责任和费用而言： CIF>CFR>FOB

FOB＝成本价

CFR=FOB+运费

CIF=CFR+保险费

2.在实际业务中选用贸易术语时应考虑哪些因素？

（一）考虑到我方的运输条件

（二）考虑到船货的顺利衔接和货物的安全

（三）考虑运保费因素

（四）考虑保险索赔问题

3.FOB、CFR、CIF和FCA、CPT、CIP贸易术语的主要区别是什么？

不同点：

（一）运输方式不同：FOB、CFR、CIF只能用于海运和内河运输，而FCA、CPT、CIP可以用于任何的运输方式；

（二）交货地点不同：FOB、CFR、CIF在转运港交货，而FCA、CPT、CIP则在指定地点交货；

（三）买卖双方风险划分界限不同：FOB、CFR、CIF买卖双方风险划分界限在装运港的船舷，而FCA、CPT、CIP则是在指定地点的承运人；

（四）使用的运输单据不同：FOB、CFR、CIF使用的是只能是海运提单，而FCA、CPT、CIP使用的运输提单则是视具体情况而定；

（五）关于装卸费的负担规定不同：FOB、CFR、CIF在租船的情况下，为解决装卸费的负担问题有贸易术语的变形，而FCA、CPT、CIP则不需要为解决装卸费的负担而产生贸易术语的变形。

相同点：

从价格的构成上看都不含有运费和保险费，即运输和保险的手续都是有买方办理的，而费用则是有买方支付的。CPT和CFR从价格构成上看都含有运费，都不含有保险费。CIP和CIF从价格构成上看都含有保险费和运费。

**项目五 订立合同条款（二）**

一、选择题

1.B 2.B 3.B 4.C 5.B

二、简答题

1.在出口贸易中，有些非洲国家经常很轻易下订单，但要求我国出口企业提供卖方样品，并表示在收到样品后订立正式合同，你如何理解？

大致有两种可能：

第一，进口商以卖方样品为依据，确定买卖商品的品质，订立合同和履行合同。如果对卖方样品不满意，可以品质不符为由，撤消合同，即使合同成立，也可以实际交付货物品质与提供的卖方样品不符为由，提出索赔。

第二，进口商经常以下订单为由，要求提供卖方样品的真实目的是掌握商品的设计规格，以便在国内仿制，或要求其他生产商加工，或以该样品的品质要求其他供货商提供更优惠的交易条件。因此，出口商要在合同（或定单）中，加列保护对所提供样品的知识产权的有关条款。

2.订立数量条款的注意事项有哪些？

（一）数量条款应该明确具体。

（1）数字应该明确具体，避免采用模糊字眼。

（2）计量单位应该具体明确，注意不同度量衡制度的差异。

（3）对于以重量计量的商品，还应规定计算重量的方法。

（4）如果交货品种多样，应逐一规定各品种的数量，而不应笼统地只规定总数；对于机电设备，必要时还应规定随主机的辅机、附件、配套的产品及安装修理工具等。

（二）规定溢短装条款时，应注意：

（1）溢短装比例最好以百分数表示，大小要适当。

（2）合理规定溢短装的选择权，机动幅度的选择权可以由卖方、买方或船方行使。

（3）溢短装部分的计价要公平合理，为了防止享有溢短装选择权的一方故意多装或少装而从中获利，可以在合同中规定溢短装部分按装船时或到货时的市价计算。

（4）不要使用“大约”、“近似”、“左右”等词来说明商品的数量，因为这些词在不同的国家有不同的含义。

**项目六 订立合同条款（三）**

一、选择题

1.AC 2.AB 3.C 4.C 5.C

二、简单题

1. 中国人民保险公司海洋运输货物保险基本险别有哪些？常见附加险有哪些？

（一）基本险

（1）[平安险](http://baike.baidu.com/view/64226.htm)

（2）[水渍险](http://baike.baidu.com/view/64227.htm)

除包括上列[平安险](http://baike.baidu.com/view/64226.htm)的各项责任外，本保险还负责被保险物由于恶劣气候、雷电、海啸、地震、洪水自然灾害所造成的[部分损失](http://baike.baidu.com/view/973970.htm)。

（3）[一切险](http://baike.baidu.com/view/64228.htm)

除包括上列[平安险](http://baike.baidu.com/view/64226.htm)和[水渍险](http://baike.baidu.com/view/64227.htm)的各项责任外，本保险还负责被保险货物在运输途中由于一切外来原因所致的全部或[部分损失](http://baike.baidu.com/view/973970.htm)。

（二）附加险

（1）一般附加险，包括偷窃、提货不着，淡水雨淋，短量，混杂、玷污，渗漏，碰损、破碎，串味，钩损，等11项。

（2）特别附加险，主要有来承保与国家政策法规、航海贸易习惯有关的风险，包括交货不到险，舱面险，拒收险，进口关税险等6项。

（3）特殊附加险，战争及罢工两项。

2. 国际贸易实际业务中应如何确定保险险别、保险金额？

综合考虑货物和地区气候、风险因素、自然灾害、意外事故等。

（一）对货物运输风险有保障，又承担较少保险费用的原则，根据每笔交易的货物及包装的特点、运输工具及方式、运输地区及港口等实际情况来选择保险险别。

（二）不同货物选择保险险别。如液体化工类商品，在散舱运输时，容易发生短量和玷污，可在选择平安险基础上，加保短量险和玷污险。

3.不同贸易术语下，投保责任分别由哪一方承担？

2010[国际贸易术语](https://www.baidu.com/s?wd=%E5%9B%BD%E9%99%85%E8%B4%B8%E6%98%93%E6%9C%AF%E8%AF%AD&tn=44039180_cpr&fenlei=mv6quAkxTZn0IZRqIHckPjm4nH00T1Y3P1RdPjcknWubPyRYmHnd0ZwV5Hcvrjm3rH6sPfKWUMw85HfYnjn4nH6sgvPsT6KdThsqpZwYTjCEQLGCpyw9Uz4Bmy-bIi4WUvYETgN-TLwGUv3EnHnYPH04PW0znjR3rHczn1md)通则中，明确需要卖方承担保险费的术语有：CIF和CIP，而暗含卖方承担保险费的术语包括：DAT、DAP、DDP——这三个术语虽然没有明确保险费的承担方，但是，货物风险都是在买方控制货物时才转移，即在货物到达买方指定的收货地点之前，也就是在运输过程结束之前，风险都由卖方承担，因此，卖方必须投保运输途中的保险，也就是承担货物运输的保险费。所以，2010[国际贸易术语](https://www.baidu.com/s?wd=%E5%9B%BD%E9%99%85%E8%B4%B8%E6%98%93%E6%9C%AF%E8%AF%AD&tn=44039180_cpr&fenlei=mv6quAkxTZn0IZRqIHckPjm4nH00T1Y3P1RdPjcknWubPyRYmHnd0ZwV5Hcvrjm3rH6sPfKWUMw85HfYnjn4nH6sgvPsT6KdThsqpZwYTjCEQLGCpyw9Uz4Bmy-bIi4WUvYETgN-TLwGUv3EnHnYPH04PW0znjR3rHczn1md)通则中，需要买方承担保险费的术语有：CIF、CIP、DAT、DAP、DDP，除此之外的其它术语需要由买方承担保险费。

**项目七 订立合同条款（四）**

一、选择题

1.C 2.AB 3.BCD 4.B 5.ABCD

二、简单题

1.试写出T/T、M/T、D/D、D/P、D/A的英文全文、中文译名，并分别简述其基本含义?

（一）电汇（T/T）

电汇是[汇款](http://baike.baidu.com/view/1326293.htm)人将一定款项交存汇款[银行](http://baike.baidu.com/view/20233.htm)，汇款银行通过电报或电传给目的地的分行或[代理行](http://baike.baidu.com/view/1108353.htm)（汇入行），指示汇入行向收款人支付一定[金额](http://baike.baidu.com/view/1578919.htm)的一种汇款方式。

（二）信汇（M/T）

在[进出口贸易合同](http://baike.baidu.com/view/4027636.htm)中，如果规定凭商业[汇票](http://baike.baidu.com/view/195.htm%22%20%5Ct%20%22_blank)“见票即付”，则由预付行把商业汇票和各种[单据](http://baike.baidu.com/view/559232.htm)用信函寄往国外收款，[进口商](http://baike.baidu.com/view/976252.htm)[银行](http://baike.baidu.com/view/20233.htm)见汇票后，用信汇(航邮)向[议付行](http://baike.baidu.com/view/130023.htm)拨付外汇，这就是信汇方式在进出口结算中的运用。

（三）票汇（D/D）

我国现今所采用的凭[汇款](http://baike.baidu.com/view/1326293.htm)票证[汇兑](http://baike.baidu.com/view/585269.htm)现金的一种方式。即接受票汇的单位（银行或邮局）将[汇款](http://baike.baidu.com/view/1326293.htm)人所填汇款条寄交付款单位，由该单位再通知收款人领款。

（四）托收

托收主要包括付款交单（Documents against Payment，简称 D/P）和承兑交单（Documents against Acceptance，简称 D/A）两种。

2.“在国际货物买卖中，对买卖双方来说，汇付是一种最安全的支付方式”，这种认识是否正确？为什么？

不正确。理由如下： 汇付方式属于商业信用性质。银行仅凭汇款人的指示转移相关款项，并不负责单据的传递，更不承担任何付款或担保责任。使用汇付方式完全取决于买卖双方中的一方对另一方的信任，并在此基础上向对方提供信用和进行资金融通。

因为汇付有一个时间的问题，所以[电汇](https://www.baidu.com/s?wd=%E7%94%B5%E6%B1%87&tn=44039180_cpr&fenlei=mv6quAkxTZn0IZRqIHckPjm4nH00T1Y1PW01mH-9rjN9rjckPjfk0ZwV5Hcvrjm3rH6sPfKWUMw85HfYnjn4nH6sgvPsT6KdThsqpZwYTjCEQLGCpyw9Uz4Bmy-bIi4WUvYETgN-TLwGUv3EPHmLnjc1PHns)只发生在外贸业务已经相当熟悉的客户之间。

3.在出口业务中采用跟单托收方式通常应注意哪些问题？

一般说来，在出口贸易中采用托收方式时，为确保收汇安全，我外贸企业应妥善掌握以下几个方面的问题：

（1）认真调查和考察进口人的资信情况、经营能力和经营作风，掌握有关商品的市场信息，并在此基础上妥善制定授信额度、控制成交金额与交货进度。

（2）国外代收行一般不能由进口人指定，如确有必要，应事先征得托收行同意，以防进口人指定的代收行不可靠，或往来渠道不畅，造成托收行拒绝托收申请的被动局面，甚至因代收行信用不佳或产生意外而遭致货款落空

（3）使用托收方式交易时，我出口方应争取以CIF或CIP条件成交，办理保险。

（4）要慎重采用远期付款交单方式，注意各国法律对此规定不一，甚至有违《托收统一规则》，在实务中容易产生的纠纷与争议。

（5）对贸易管制和外汇管制较严的国家，谨慎使用托收方式。对于进口需要领取许可证的商品，在成交时应规定进口人将领得的许可证或已获准进口外汇的证明在发运有关商品前寄达，否则不予发运。

（6）填写运输单据时一般应做指示抬头并加背书，如需做代收行抬头时，应先与银行联系并经认可后办理。

（7）严格按照出口合同规定装运货物、制作单据，以防止被买方找到借口拒付货款。

（8）对于资信欠佳和诚信程度无充分把握的客户，如必须采用托收方式结算出口货款的，可要求对方预付不低于货物往返运费、保险费和其他杂费的定金或预付款。

此外，出口企业应对托收业务制定健全的管理制度，定期检查，做好催收工作，发现问题及时采取措施，避免或减少可能发生的损失，保证和提高企业的经济效益。

**项目八 履行出口合同**

一、选择题

1.AC 2.ABCD 3.D 4.AC 5.B

二、简单题

1.请简述出口结汇中汇付、托收、信用证支付方式三种操作方式的相同点与区别。

相同点：汇付、托收、信用证都为银行操作，通过银行转账。

区别点：

（一）汇付一般也叫T/T，国际结算中常用的电汇，跟国内汇款相似。国际结算中需要时间大概为3个工作日到账，直接转入你公司的待核查账户，待货物出口后有了额度直接收汇就进入你公司的经营户了。

（二）托收一般要通过银行，给银行一定的操作费。

一般国际贸易中托收有两种方式D/A和D/P也就是documents against payment D/P 付款交单 由银行操控在货到目的港、收到对方货款后给对方单据提货。货权在收到款项前归发货人所有。但是银行不负责审单据。

documents against acceptance D/A 承兑交单 由银行操控，在货到目的港后收到对方承诺付款的说明后把单据给收货人。风险很大一般不建议使用。

（三）信用证支付是现在在首次合作中常用的方式，买卖双方都是通过银行监控，但是是审核单据的行为，只要单据与信用证要求相符没有不符点，银行就要付款。所以在审信用证时所有条款需要谨慎处理。

2.请简述信用证的特点与作用。

信用证方式有三个特点：

（一）信用证是一项自足文件（self-sufficient instrument）。信用证不依附于买卖合同，银行在审单时强调的是信用证与基础贸易相分离的书面形式上的认证；

（二）信用证方式是纯单据业务（pure documentary transaction）。信用证是凭单付款，不以货物为准。只要单据相符，开证行就应无条件付款；

（三）开证银行负首要付款责任（primary liabilities for payment）。信用证是一种银行信用，它是银行的一种担保文件，开证银行对支付有首要付款的责任。

信用证的作用主要表现在:

（一）对出口商的作用

（1）保证出口商凭单取得货款。

（2）使出口商得到外汇保证。

（3）可以取得资金融通。

（二）对进口商的作用

（1）可以保证取得代表货物的单据。

（2）保证按时、按质、按量收到货物。

（3）提供资金融通。

**项目九 履行进口合同**

一、选择题

1.ABCD 2.B 3.ACD 4.B 5.ABC 6.B

二、简单题

1.请分别简述进口报关与进口报检所需要的单证资料有哪些？

（一）进口报关

发票、装箱单、提运单、报关单、进口批文、减免税证明、加工贸易备案手册。

（二）进口报检

对外贸易合同副本、国外商业发票、装箱清单、提单、进口货物通知书。

2.请简述进口方处理索赔的方式有哪些？

（一）友好协商解决

（二）调解解决

（三）仲裁解决

（四）司法诉讼